

ACTIVE Network™

Der weltweite führende Marktplatz für Aktivitäten und Veranstaltungen stattet mehr als 47.000 Organisatoren und 200.000 Aktivitäten und Veranstaltungen mit SaaS-Technologie aus, die das Management von Aktivitäten und Veranstaltungen optimieren.

“ Mit der Implementierung von CallidusCloud Commissions war ACTIVE Network in der Lage, manuelle Prozesse zu beseitigen, die Genauigkeit von Provisionen zu erhöhen und der Vertriebsorganisation Sichtbarkeit bieten, über die sie zuvor nicht verfügte. ”



Yoric De Deken
Director of Sales Operations

PRODUKT

CallidusCloud Commissions

KAPITAL-
RENDITE

Verringerung der Provisions-
Verarbeitungszeit von einer Woche
auf 10 Minuten

ACTIVE
network™

ACTIVE Network verknüpft Sales Performance mit Commissions

Erfahren Sie, wie ACTIVE Network ein automatisiertes Vergütungsprogramm implementierte, was zu erhöhten Effizienzen und verbesserter Moral führte.

[Details zu Commissions](#)

Herausforderung:

Fehlende Sichtbarkeit für Provisionszahlungen führte zu Unzufriedenheit und beeinflusste die Mitarbeitermoral bei ACTIVE Network negativ. Der Provisionsprozess war von der Datenbereitstellung über die Berechnungen bis hin zum Provisionsauszug waren extrem zeitaufwändig und manuell. Sales Operations musste zusätzliche Arbeit leisten, um Ad-hoc-Analysen, Berichterstattung und Problemlösung zu leisten.

Lösung:

Mit CallidusCloud Commissions wurde zeitraubende Prozesse wie die Verteilung von Provisionen und die Sammlung von Vertriebsplänen automatisiert und erheblich vereinfacht, skalierbar und transparent. Vertriebsteam profitierten von ausreichender Berichterstattung und akkuraten Provisionsauszügen. Sie wussten, wie viel ihnen gezahlt wurde, wann und warum.



Beseitigte

zeitraubende und teure
manuelle Prozesse



Lieferte

vollständige Transparenz
aller Provisionszahlungen



Reduzierte

den Personalaufwand für die
Verwaltung von drei auf eins