



SOLTA MEDICAL®

“ Der Vorteil einer einzigen Plattform für das Enablement bedeutet, dass unsere Produktmarketing-Abteilung nur ein einziges Mal Informationen hochladen muss, Enablement erledigt den Rest. ”

Solta Medical

Solta Medical, Inc. ist ein Weltmarktführer für medizinische Ästhetik und bietet innovative, sichere und effektive Lösungen für Patienten an, die den Bereich der medizinischen Ästhetik für Ärzte erweitern. Die Firma bietet mit den führenden vier Premiummarken Produkte zur Behandlung einer Auswahl an Hautproblemen an: Thermage®, Fraxel®, Isolaz® und CLARO®. Seit 2002 wurden in mehr als 100 Ländern etwa eine Million Behandlungen mit Thermage, Fraxel und Isolaz durchgeführt.

„Enablement ist eine wirklich einzigartige Plattform, die es Solta Medical ermöglicht, unsere internen Vertriebs- und Marketingteams, externen Partner und Vertrieber, Kunden sowie alle potentiellen Neukunden mit einer einzigen Anwendung auszustatten. Mit Enablement können diese Benutzer die neuesten Informationen zu unseren Produkten und Dienstleistungen, Webinaren, Promotion- und Belohnungsprogrammen suchen und weiterverteilen, während Soltas Marketingabteilung nachverfolgen kann, was besonders gefragt ist. Der Vorteil einer einzigen Plattform für das Enablement bedeutet, dass unsere Produktmarketing-Abteilung nur ein einziges Mal Informationen hochladen muss, Enablement erledigt den Rest.“

SoltaMedical-Nutzer kennen Enablement einfach als SoltaSpace. Ob es sich bei einem Besucher bei SoltaSpace um einen Solta Vertriebs- oder Marketingangestellten, einen Vertrieber, einen Partner oder einen Kunden handelt, alle bekommen jeweils die spezifischen Informationen, die sie zum effektiven Vermarkten, Verkaufen, Vertreiben, Verwenden oder Unterstützen der Produkte und Dienstleistungen von Solta benötigen. In SoltaSpace befinden sich mehr als 1.500 Unterlagen-Objekte und mehr als 1.700 interne und externe Benutzer, die Materialien in Bezug auf Solta mehr als 50.000 mal heruntergeladen haben.



Momentaufnahme: Verwaltung von Vertrieb und Marketing

Herausforderung	Lösung	Ergebnisse
<ul style="list-style-type: none"> • Verleiht einem weltweit tätigen Vertriebsteam mit mehr als 150 Mitgliedern die Möglichkeit, auf die neuesten Vertriebs- und Marketingmaterialien zuzugreifen und diese zu verbreiten 	<ul style="list-style-type: none"> • Enablements Sales Enablement-Plattform ersetzt statische Vertriebs-, Partner- und Kundenportale mit einer einzigen Sales Enablement-Plattform, die sich den Bedürfnissen der Benutzer anpasst 	<ul style="list-style-type: none"> • Vertriebsnutzer von Solta Medical müssen sich nicht mehr durch ein veraltetes, geteiltes Laufwerk wühlen, um die Materialien zu finden, die sie brauchen, um sich auf erfolgreiche Vertriebsgespräche vorzubereiten
<ul style="list-style-type: none"> • Bietet weltweiten Vertreibern abhängig von ihren Vertriebsrechten die gleichen Vertriebs- und Marketingmaterialien, die auch dem Vertrieb zur Verfügung stehen 	<ul style="list-style-type: none"> • Mithilfe der gleichen Anwendung und Oberfläche, die auch beim Enablement interner Vertriebsbenutzer verwendet wird, passt sich die Enablement-Plattform an die Bedürfnisse und Befugnisse der Partner an 	<ul style="list-style-type: none"> • Die Partner und Vertreter von Solta Medical können, wo es angebracht ist, auf die gleichen Vertriebsmaterialien zugreifen, ohne das Solta eine separate Partnerseite aufrechterhalten müsste
<ul style="list-style-type: none"> • Bietet Integration mit Salesforce.com, um doppelte Einträge bei Partnerdaten zu verhindern und gleichzeitig Einsicht in Partneraktivitäten von Salesforce.com aus zu erhalten 	<ul style="list-style-type: none"> • Enablement bietet eine Integration mit Salesforce.com, die es Benutzern ermöglicht, Kunden- und/oder Kontaktaufzeichnungen von Salesforce.com mit Enablement zu verknüpfen und außerdem Aktivität direkt aus einer Kunden- oder Kontaktaufzeichnung heraus einzusehen 	<ul style="list-style-type: none"> • Enablement passte sich gut in Solta Medicals bestehende Workflows ein, bei denen neue Vertreter salesforce.com hinzugefügt werden, ohne weitere Komplexität ins Spiel zu bringen und um diesen gleichen Benutzern Zugang zu Enablement zu bieten.

Über Enablement von CallidusCloud

Enablement ist die branchenweit modernste und dennoch erschwinglichste gehostete Vertriebs-Kollaborationsplattform.

Um weitere Informationen zu erhalten, besuchen Sie bitte:

<http://www.calliduscloud.com/products/enablement>

Oder rufen Sie uns an: +49 69 7593 8421.